

দীনদয়াল উপাধ্যায় গ্রামীণ কৌশল যোজনায় গ্রামীণ যুবক যুবতীদের -

**বিনামূল্যে আবাসিক
প্রশিক্ষণ কর্মসূচী**

কোর্স শেষে
কর্মসংস্থানের
নিশ্চয়তা

Course -



RETAIL SALES ASSOCIATE

(RAS/Q0104)

কোর্সের সময়সীমা :- 8 মাস

-ঃ বৈশিষ্ট্য :-

- ১। দারিদ্র সীমার নীচে বসবাসকারীদের জন্যে বিনামূল্যে আবাসিক প্রশিক্ষণ।
- ২। কেব্রিয়ার কাউন্সিলিং।
- ৩। আধুনিক প্রযুক্তি ভিত্তিক শিল্পের প্রয়োজন অনুযায়ী প্রশিক্ষণ।
- ৪। প্রশিক্ষণ শেষে বিভিন্ন Retail Industry তে হাতে কলমে শেখার সুযোগ।
- ৫। সফল প্রশিক্ষণ প্রাপ্তদের বিভিন্ন প্রতিষ্ঠানে চাকুরীর সুবিধা।

-ঃ সুবিধা :-

- ১। সম্পূর্ণ বিনামূল্যে প্রশিক্ষণ।
- ২। বিনামূল্যে Uniform, Study Material & Training Kit প্রদান।
- ৩। প্রশিক্ষণের উদ্দেশ্যে বিনামূল্যে ট্যাবলেট, কম্পিউটার ব্যবহারের সুবিধা।
- ৪। নি-খরচায় থাকা ও খাওয়ার সু-ব্যবস্থা।
- ৫। প্রশিক্ষণ প্রাপ্তদের Post Placement Support ও Incentive -এর সুবিধা।
- ৬। সরকার স্বীকৃত Sector Skill Council দ্বারা প্রদত্ত Certificate.
- ৭। বিনামূল্যে কম্পিউটার ল্যাবে IT প্রশিক্ষণ।
- ৮। নি-খরচায় Communication Skill ও Personality Development Skill এর প্রশিক্ষণ।

-ঃ পৃষ্ঠপোষকতায় :-

ভারত সরকারের গ্রাম উন্নয়ন ও পঞ্চায়তী রাজ মন্ত্রক (MoRD) এবং পশ্চিমবঙ্গ সরকারের PBSSD দপ্তর।

-ঃ প্রত্যাশিত বেতন :-

DDU GKY SOP নির্দেশিকা অনুযায়ী ন্যূনতম বেতন।

-ঃ প্রশিক্ষণ কেন্দ্রের অবস্থান :-

মহিষাদল রাজ কলেজ DDU - GKY ট্রেনিং সেন্টার -
মহিষাদল (তেরপেখিয়া মোড়) :: গড়কমলপুর :: মহিষাদল :: পূর্ব মেদিনীপুর - ৭২১৬২৮

For More Detail : 9832122165 / 9732718965



Ministry of Rural Development
Government of India



দীনদয়াল উপাধ্যায় গ্রামীণ কৌশল যোজনায় গ্রামীণ যুবক যুবতীদের -

**বিনামূল্যে আ বাসিক
প্রশিক্ষণ কর্মসূচী**

কোর্স শেষে
কর্মস্থানের
নিশ্চয়তা

Course -



RETAIL SALES ASSOCIATE

(RAS/Q0104)

কোর্সের সময়সীমা :- ৪ মাস

-ঃ কোর্স সম্পর্কে :-

Retail Sales Associate কোর্সটি সফলভাবে প্রশিক্ষণ প্রাপ্তির পর ছাত্র-ছাত্রীরা নিম্নলিখিত বিষয়গুলি সম্পর্কে সম্পূর্ণ ধারণা অর্জন করবেন ও চাকুরী প্রাপ্তির প্রয়োজনীয় দক্ষতা অর্জন করবেন-

- ১। ক্রয় - বিক্রয়ের মাধ্যমে হিসাবে Credit Application এর ধারণা লাভ।
- ২। নিজ নিজ শিল্প সংস্থায় বা দোকানকে সুরক্ষিত বা নিরাপদ রাখার দক্ষতা অর্জন।
- ৩। কর্মক্ষেত্রে স্বাস্থ্য নিরাপত্তা সম্পর্কিত জ্ঞান লাভ।
- ৪। গ্রাহকদের পন্য প্রদর্শন ও বিক্রয়ের বিবিধ কৌশল অর্জন।
- ৫। সঠিক পন্য নির্বাচনের ক্ষেত্রে গ্রাহকদের যথাযথ সহায়তা প্রদান।
- ৬। ক্রয় সংক্রান্ত সিদ্ধান্ত সহজীকরণের ক্ষেত্রে বিশেষজ্ঞের মতামত প্রদান।
- ৭। পন্য ও পরিষেবা বিক্রয় সর্বাধীকরণ করার কৌশল অর্জন।
- ৮। গ্রাহকদের মনে ইতিবাচক মনোভাব তৈরী করা।
- ৯। গ্রাহকদের সাথে সম্পর্কের উন্নতিকরন।
- ১০। পরিষেবা সংক্রান্ত উদ্বেগগুলির পর্যবেক্ষন ও সমাধান করা।
- ১১। Sales ও Marketing এর পদ্ধতী সম্পর্কিত জ্ঞান অর্জন ও তার ক্রমাগত উন্নতিসাধন সু-নিশ্চিত করা।

-ঃ যোগ্যতা :-

- ১। ন্যূনতম যোগ্যতা - মাধ্যমিক বা সমতুল্য।
- ২। বয়সের সীমা - ১৮ থেকে ৩৫ বছর।
- ৩। পূর্ব মেদিনীপুর, পশ্চিম বর্ধমান, পুরুলিয়া জেলার যুবক - যুবতী (গ্রামীণ এলাকা)।
- ৪। প্লেসমেন্টের জন্য সারা ভারতবর্ষ স্থানান্তরন।

-ঃ নথি প্রয়োজন :-

- ১। BPL কার্ড / BPL সার্টিফিকেট / AAY রেশন কার্ড / জব কার্ড (MNREGA) / SHG সার্টিফিকেট / RSBY কার্ড / SECC তালিকা।
- ২। যোগ্যতার সার্টিফিকেট (১০ম পাশ)
- ৩। পরিচয় প্রমাণ (বয়স প্রমাণ - আধার/প্যান/ভোটার আইডি কার্ড)
- ৪। SC/ST সার্টিফিকেট (প্রয়োজন সাপেক্ষে)
- ৫। পাসপোর্ট সাইজের ছবি (৬ কপি)
- ৬। ব্যাকের পাশবুক এর প্রথম পাতার কপি।

For More Detail : 9832122165 / 9732718965